



TEACHY

[Jetzt bewerben](#)

 +41 78326 88 66

 Luisa Eigel

 hr@teachy.ch

[→ Mehr über uns erfahren](#)

Praktikum B2B Sales & Marketing



Flexibel, Bern (CH), Homeoffice, Coworking



Vollzeit, 6 Monate, ab sofort und nach Absprache

Gestalte mit uns die Zukunft der Bildung für die nächste Generation!

Als Praktikant*in im Bereich B2B Sales & Marketing unterstützt du uns dabei, unser Unternehmenswachstum im Bereich B2B zu erweitern und unsere Bestandskund*innen optimal zu betreuen. Du lernst alle Geschäftsprozesse von der Neukundenakquise über die Offerte, den Vertragsabschluss und die Kundenbetreuung kennen. Du stehst als zuverlässige Ansprechpartner*in für unsere Lernenden und Tutor*innen zur Verfügung und bringst dich in spannenden Projekten ein.

Das ist dein Beitrag:

- Du unterstützt bei den gesamten Vertriebs- und Verkaufsprozessen von der Angebotserstellung über die Erstellung und den Versand der Offerten für unsere Bestandskunden
- Du stellst die zuverlässige Betreuung unserer Bestandskunden sicher
- Du stellst die Betreuung der Lernenden sicher und stehst ihnen bei Fragen zur Verfügung
- Du setzt Impulse zwischen Lernenden & Berufsbildner*innen
- Du erstellst Konzepte und setzt diese um
- Du erarbeitest eigenständig online & offline Marketing Massnahmen und setzt diese um
- Du stehst als Ansprechperson für unsere B2B Tutor*innen zur Verfügung
- Du unterstützt bei administrativen Tätigkeiten in der gesamten Organisation von Aufträgen
- Du bringst deine kreativen Ideen zur Prozessverbesserung aktiv mit ein

Das bringst du mit:

- Du studierst im fortgeschrittenen Semester Betriebswirtschaftslehre oder absolvierst eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Du hast erste Erfahrungen im Bereich Business Development, Verkauf und Kundenbetreuung sammeln können
- Du bist ein Kommunikations- und Organisationstalent
- Du liebst den persönlichen Kontakt zu unseren Kund*innen, Lernenden und Tutor*innen
- Du arbeitest gerne selbstständig und eigenverantwortlich

Das bekommst du:

- **Flache Hierarchien** - Wir arbeiten in einem verantwortungsvollen Team und leben eine Du-Kultur
- **Flexibilität** - Du arbeitest flexibel im Büro und Homeoffice
- **Vertrauensarbeitszeit** - Mal ausschlafen, oder die Nacht durchmachen? Du arbeitest, wie es zu dir passt
- **Coworking** - Du hast die Möglichkeit in unserem Coworking Space dein berufliches Netzwerk aufzubauen
- **Workation** - Du kannst bis zu 6 Wochen jährlich in Workation gehen
- **Equipment** - Wir stellen dir deine gesamte IT-Homeoffice Ausstattung zur Verfügung
- **Entwicklung** - Du hast die Chance auf persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- **Aufstiegschancen** - Du hast die Möglichkeit bei uns deinen Karrierepfad aktiv mitzugestalten
- **Mentoring** - Wachse über dich hinaus und profitiere von unserem internen
- **Team** - Du arbeitest in einem 18-köpfigen hoch motivierten Team
- **Events** - Auf dich warten coole Teamevents und der tägliche Startup Drive
- **Gehalt** - Wir zahlen zwar keine Google-Löhne, aber bei uns wirst du reich an Erfahrungen